

Impact-Linked Finance für NGOs



Nico

20-611-943



Tim

20-617-874



Leon

20-613-923

16 Dezember 2022

5,165,1.00: Capstone-Projekt 5

Gruppe: NGOs



Ausgangslage



Konzept



Chancen & Risiken



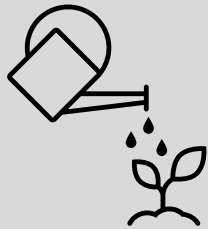
Anwendung

Zielsetzung

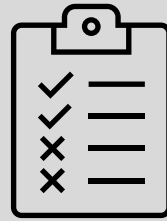
**„Impact-Linked Finance im Bereich der Schweizer
NGOs zum Durchbruch verhelfen.“**



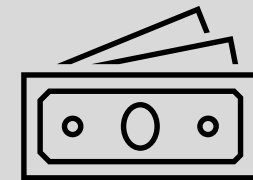
Kluft zwischen Bedürfnissen und staatlichen Leistungen verringern



Ursprung



Aufgaben



Finanzierung



Wenn der Staat scheitert

Ursprung



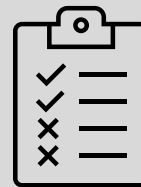
Gescheiterte staatliche
Entwicklungsprogramme



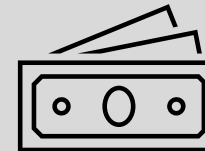
limitierten Ressourcen, schlechte
Verwaltung, Korruption



beratende Position gegenüber
den Regierungen



Aufgaben



Finanzierung



Hilfe an allen Ecken und Enden



Ursprung

Aufgaben



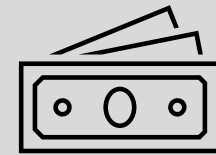
Umwelt- und Klimaschutz



humanitäre Hilfe,
Entwicklungszusammenarbeit



Menschenrechte und soziale
Gerechtigkeit



Finanzierung



Geld für Entwicklung



Ursprung

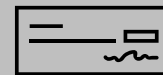


Aufgaben

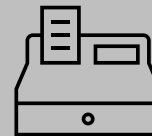
Finanzierung



Mitgliedsbeiträge & Spenden



staatliche Fördermittel



Erlöse aus Verkauf gewisser
Produkte oder dem Erbringen
von Dienstleistungen





Ausgangslage



Konzept

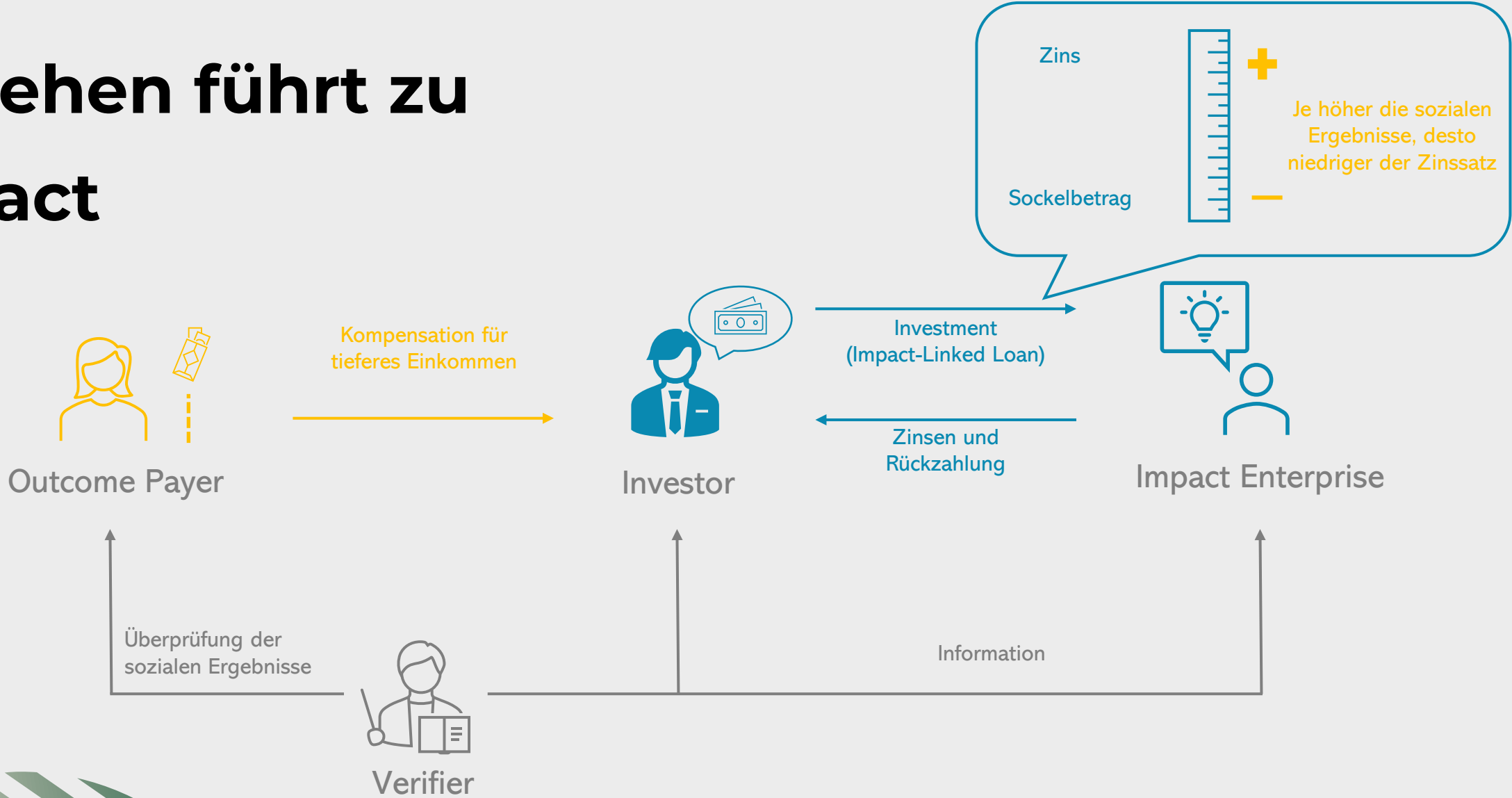


Chancen & Risiken

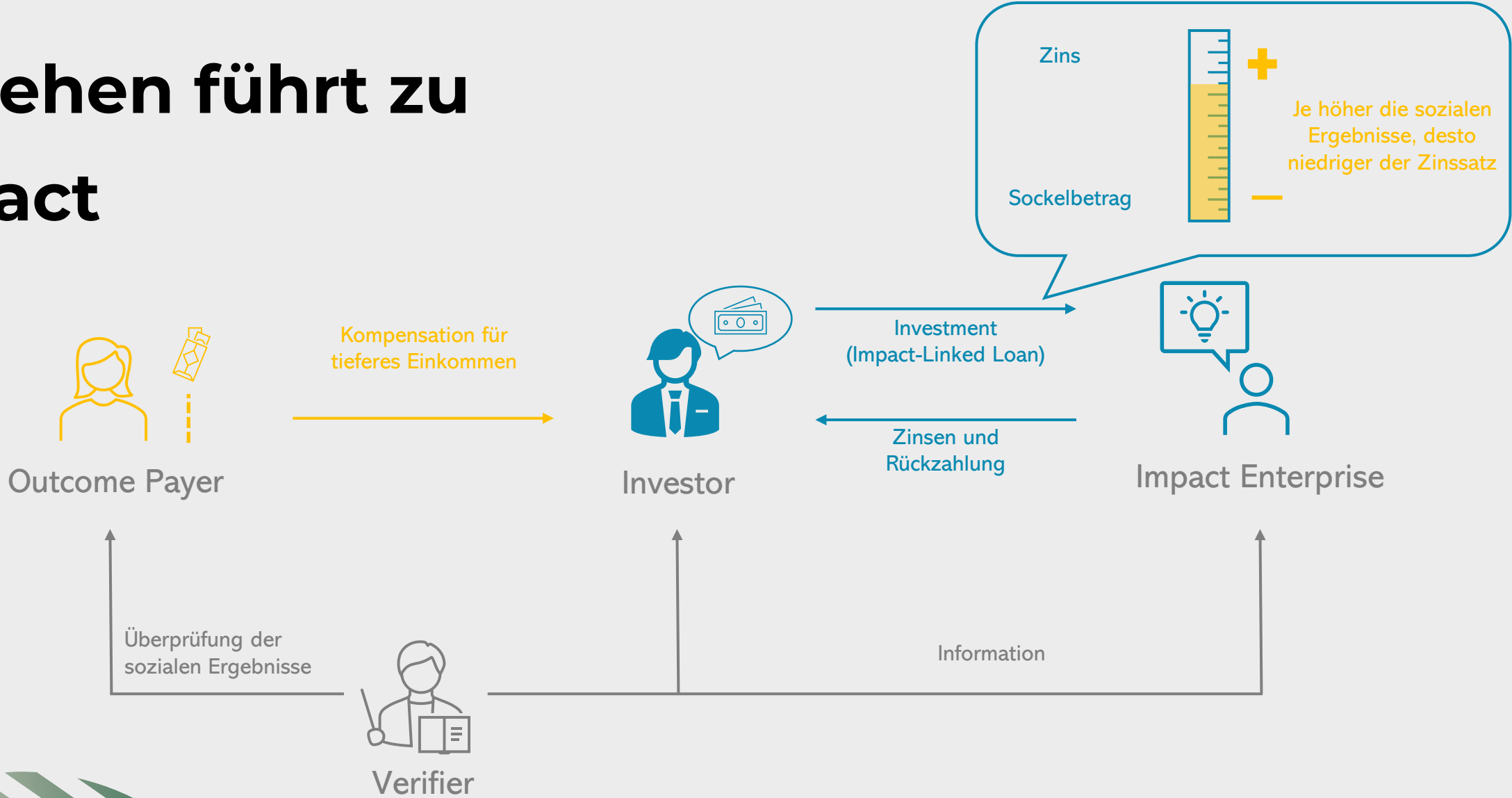


Anwendung

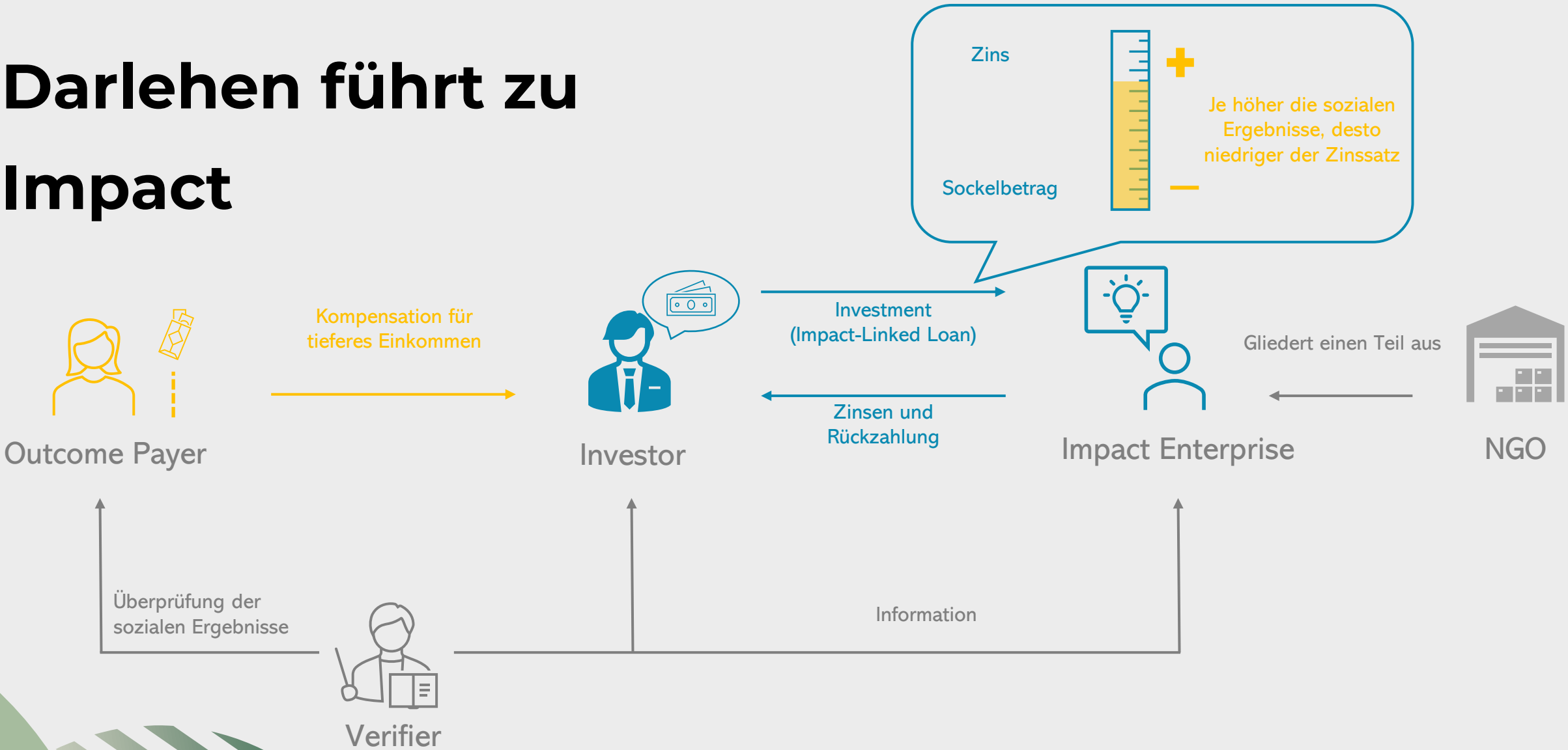
Darlehen führt zu Impact



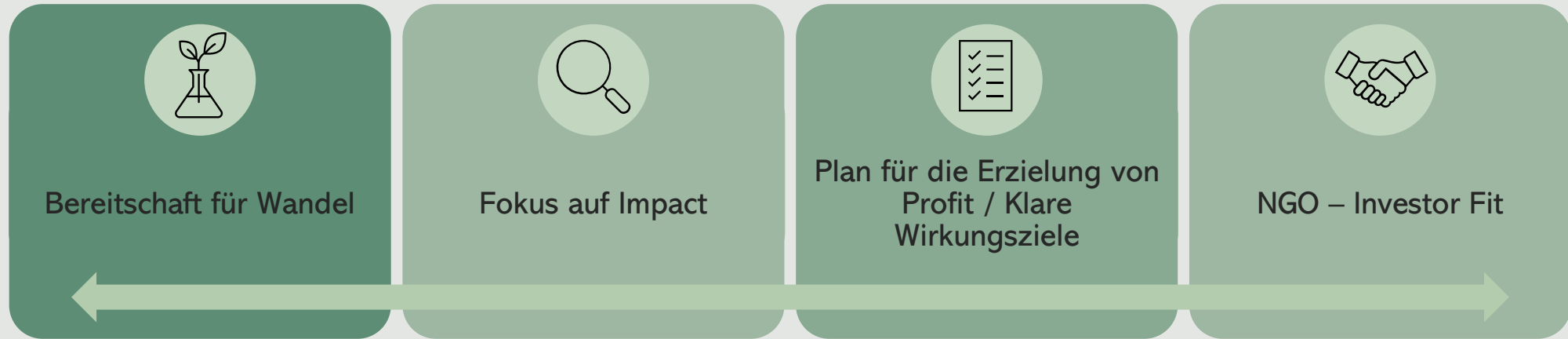
Darlehen führt zu Impact



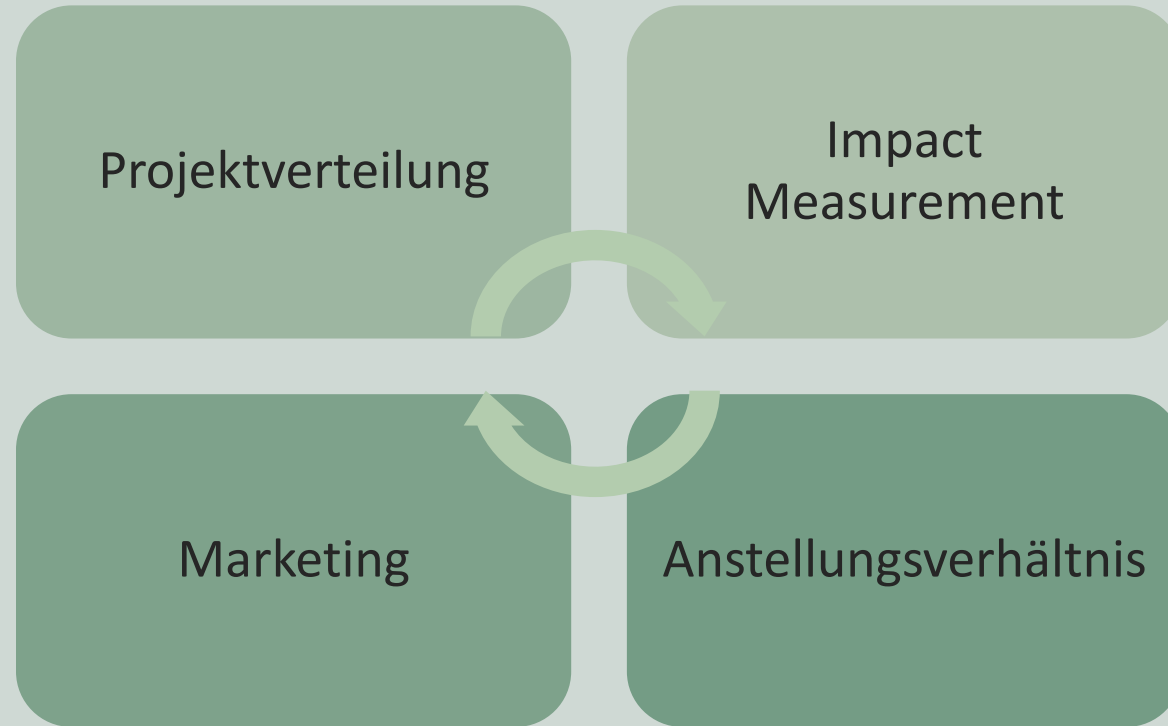
Darlehen führt zu Impact



Strategische Positionierung



Operative Ausführung





Ausgangslage



Konzept



Chancen & Risiken



Anwendung

Win-Win Situation



Wachstumsmöglichkeit für ILF, da es mithilfe der NGOs grössere Aufmerksamkeit generiert. Auf der anderen Seite können NGOs mithilfe der projektspezifischen Zahlungen flexibel und dezentral agieren.



Weg mit der Bürokratie und den trägen Vorgehensweisen. Ein neuer Ansatz um kleinere Projekte unkompliziert und kostengünstig auf die Beine zu stellen.



NGOs müssen die Offenheit besitzen an ILF teilzunehmen, können aber durch die projektspezifische Ausgliederung einen kompletten organisationalen Wandel vermeiden.








NGOs können Ihre rentablen Projekte nun einfach ausgliedern und mithilfe des ILL skalieren. Langfristig kann durch die immer grösser werdenden Projekte mehr Impact generiert werden.

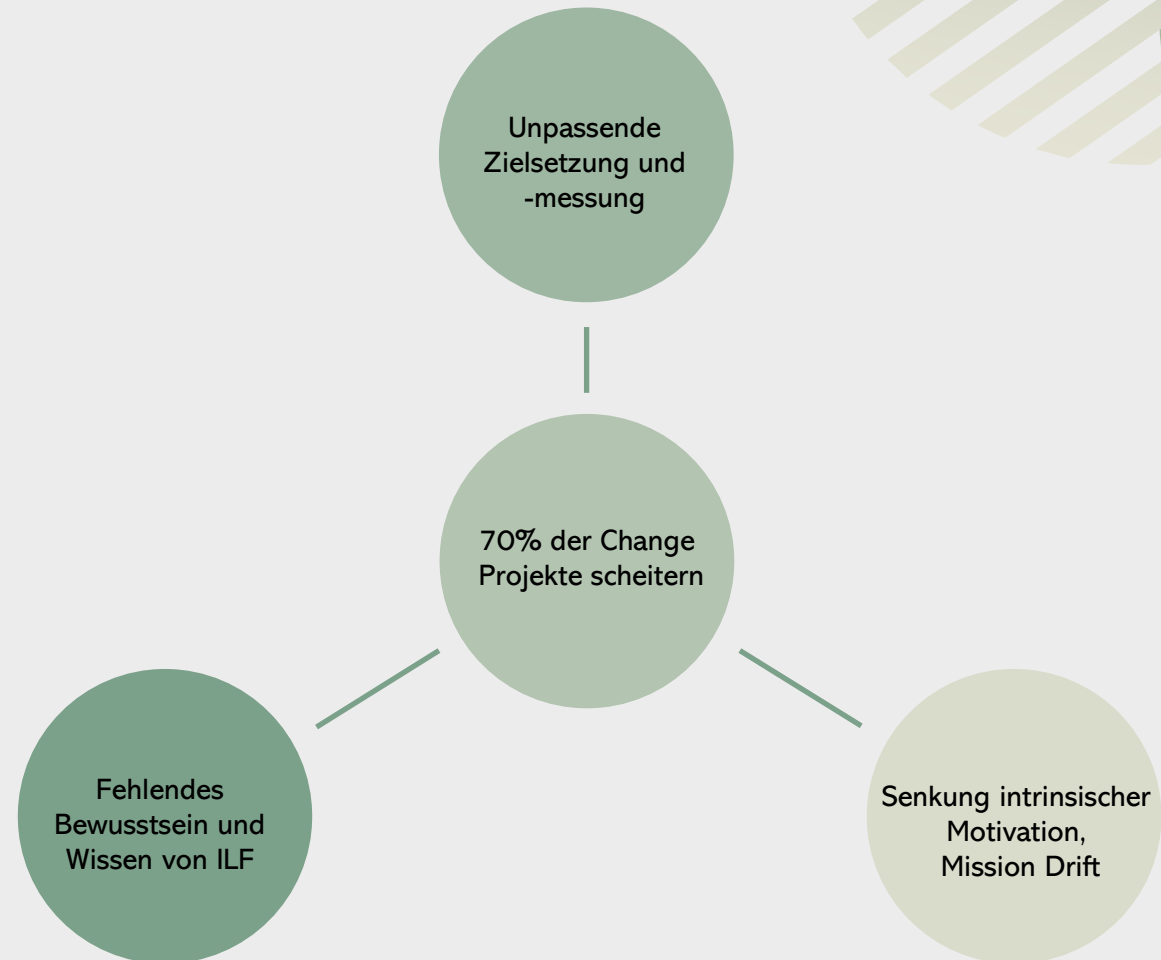


Oft müssen gute Ideen durch verschiedenen Gremien getragen werden. In diesem Zeitraum kann sich im Marktumfeld vieles verändern aber auch die Motivation der Mitarbeitenden sinken.



Projekte scheitern meistens

-  Wachstumsmöglichkeit für ILF und NGOs.
-  Der Bürokratie und den trägen Vorgehensweisen entgegenwirken.
-  Organisationalen Wandel vermeiden.
-  Langfristig kann durch Ausgliederung mehr Impact generiert werden.
-  Das Konzept kann die Motivation aufrechterhalten.





Ausgangslage



Konzept

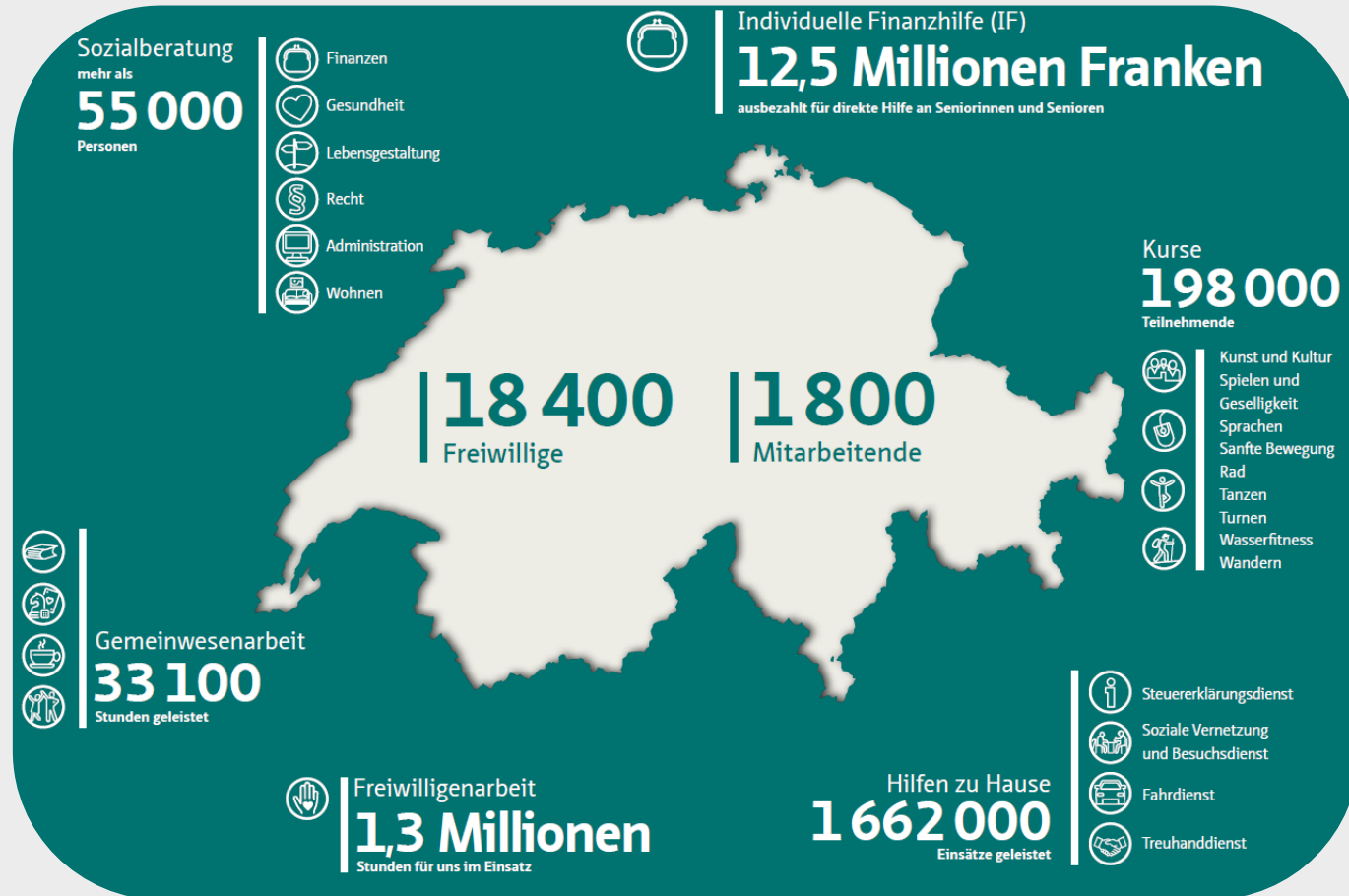


Chancen & Risiken



Anwendung

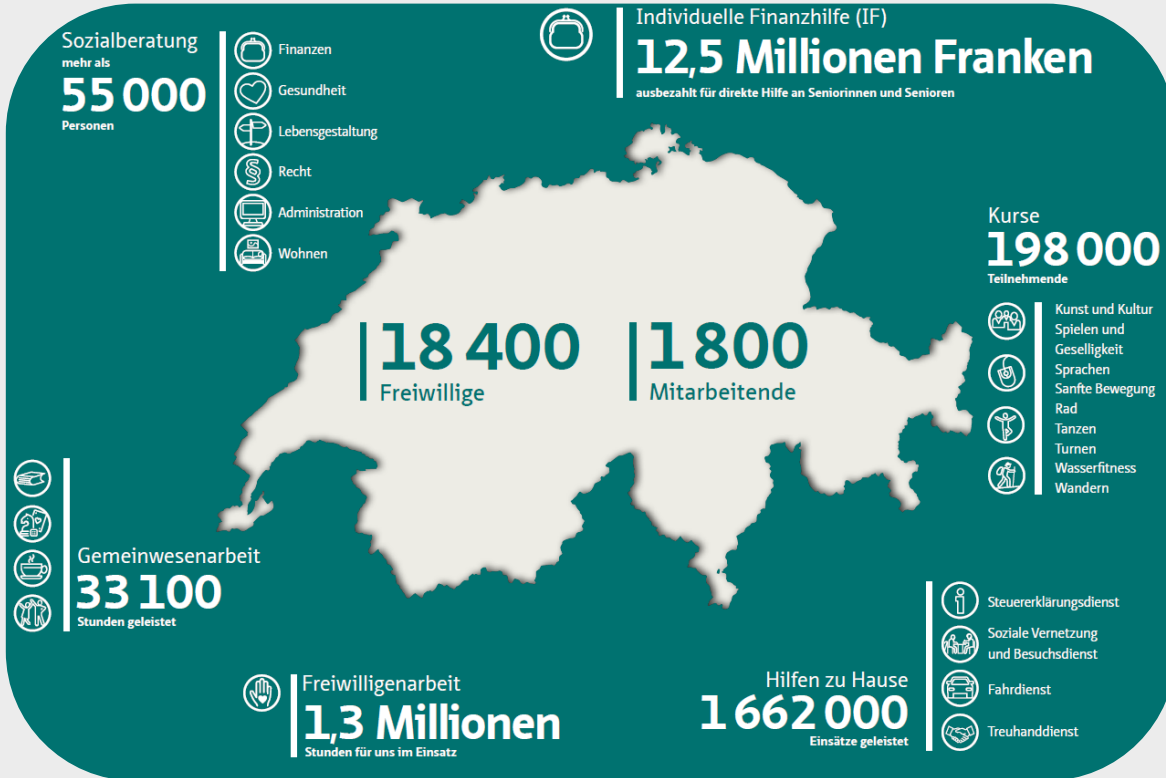
In den eigenen vier Wänden



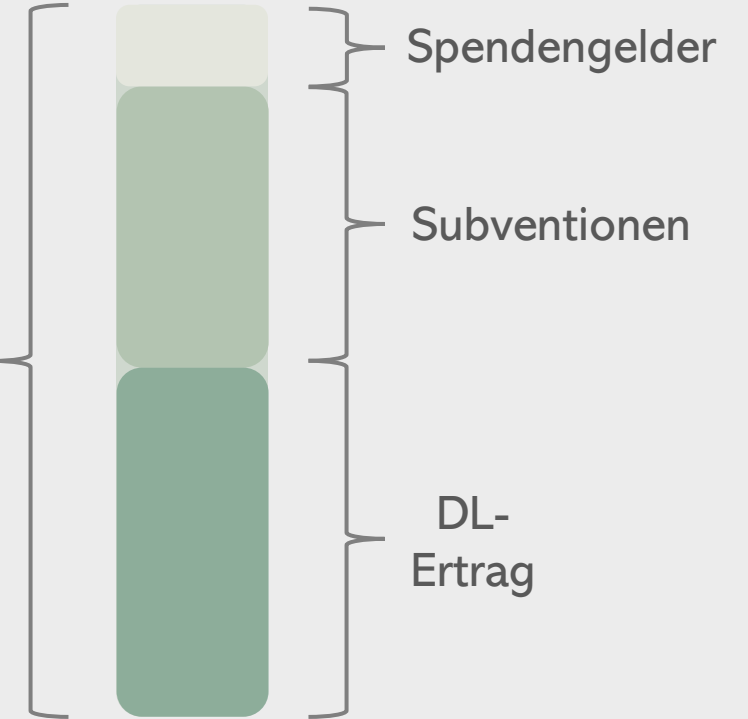
230 Millionen
Jahresumsatz



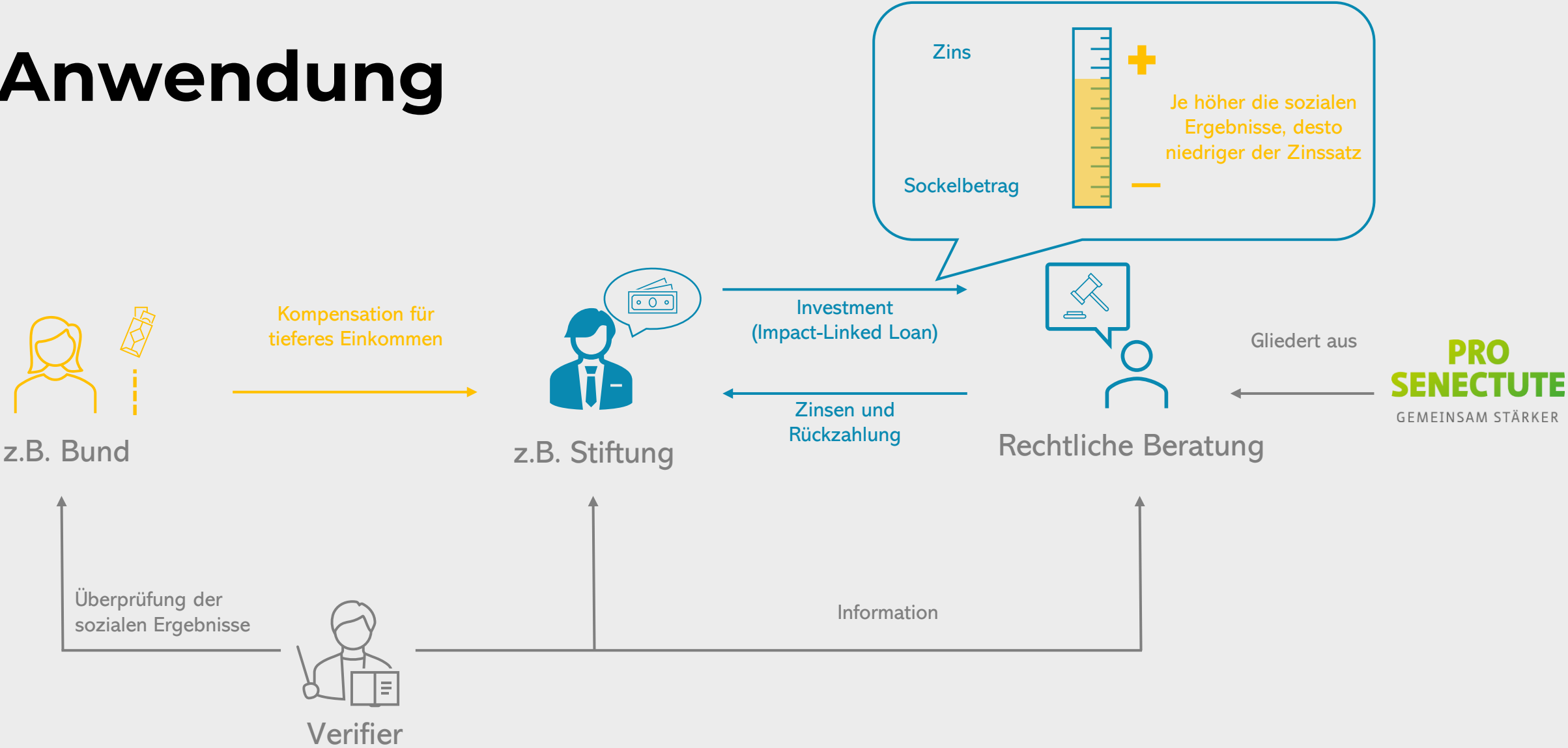
In den eigenen vier Wänden



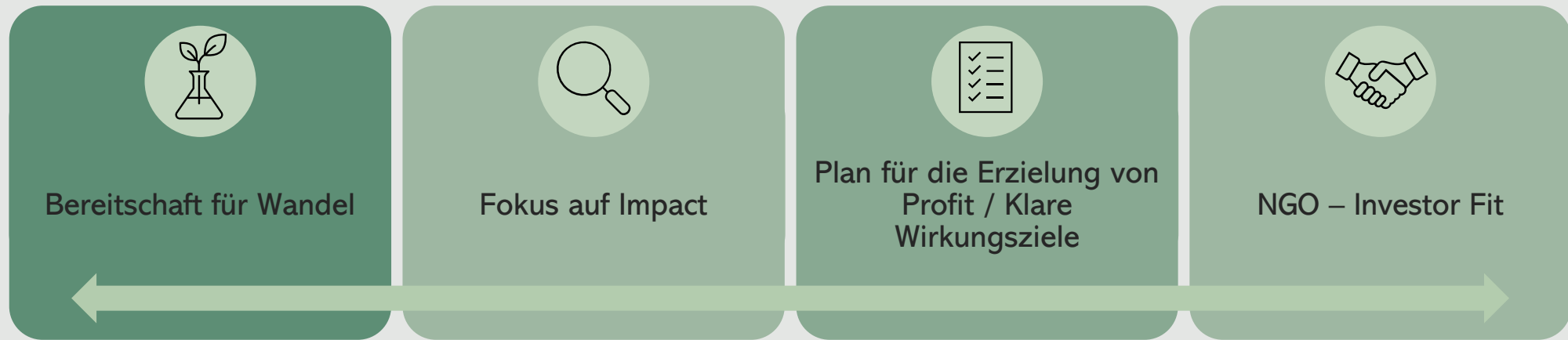
230 Millionen
Jahresumsatz



Anwendung



Weniger ist mehr



Weniger ist mehr



Bereitschaft für Wandel

- Alain Huber interessiert
- Verbesserungspotenzial
- Bereitschaft für Neues



Fokus auf Impact

- Impact Map
- Kooperation um möglichst genaue Impact-Indikatoren zu identifizieren



Plan für die Erzielung von Profit / Klare Wirkungsziele

- Klarer Businessplan
- Wirtschaftliche Kompetenzen des Teams

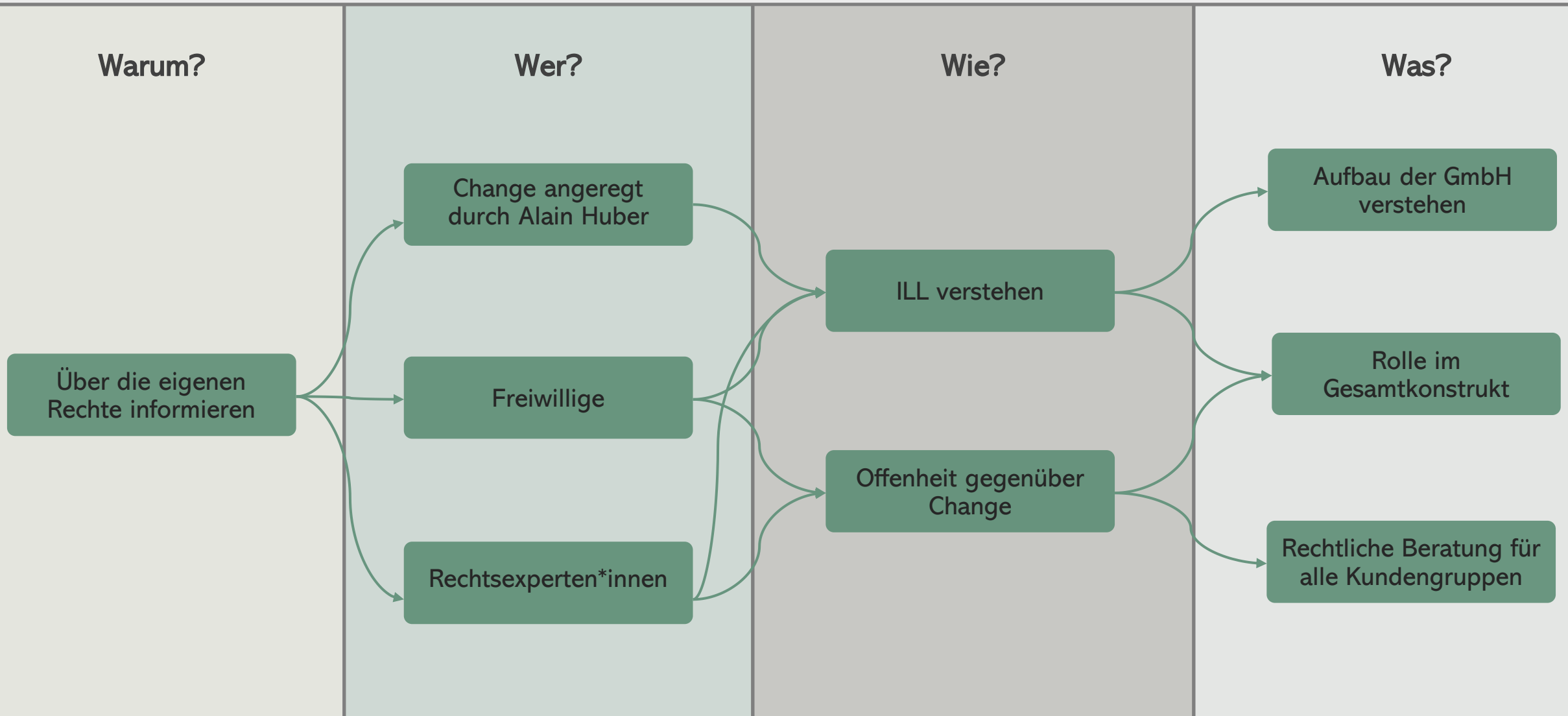


NGO – Investor Fit

- Gutes Verhältnis
- Mit der Vision vertraut
- Angestrebten Ziele unterstützen



Durch Impact Map zum operativen Erfolg



Vertrauen durch Logic Model



- Humanressourcen
- Finanzkapital
- ILF Wissen

- Rechtliche Beratung älterer Personen innerhalb der Schweiz

- Sicherheit bzgl. rechtlichen Fragen
- Vermeiden von Rechtsstreiten

- Besseres rechtliches Bewusstsein
- Lebensqualität aufgrund von Klarheit
- Erfolgreiche Durchführung des ILL

- Gerechtigkeit
- Nachhaltiger Umgang mit Kapital





Vielen Dank!

Wir bedanken uns für die Aufmerksamkeit
und freuen uns auf eine spannende
Diskussion.



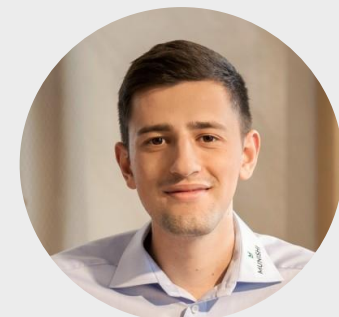
Nico

20-611-943



Tim

20-617-874



Leon

20-613-923